

ABSTRAK

Evaluasi penawaran merupakan tahap krusial dalam proses pengadaan barang atau jasa, namun sering kali terjadi kegagalan yang dapat berdampak buruk bagi semua pihak terlibat. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis faktor-faktor penyebab kegagalan kontraktor dalam evaluasi penawaran di daerah Pariaman dan menyarankan upaya preventif yang tepat. Dengan menggunakan metode analisis data RII, penelitian ini mengidentifikasi faktor-faktor kualifikasi, administrasi, teknis, dan evaluasi harga yang berkontribusi terhadap kegagalan kontraktor dalam penawaran. Hasil analisis menunjukkan bahwa kualifikasi yang kurang, dokumen penawaran yang tidak lengkap, spesifikasi teknis yang ambigu, dan estimasi harga yang tidak akurat adalah beberapa faktor utama yang menyebabkan kegagalan kontraktor. Berdasarkan hasil tersebut, tindakan preventif yang disarankan meliputi peningkatan kualifikasi kontraktor, persiapan dokumen penawaran yang lebih cermat, penajaman spesifikasi teknis, dan estimasi harga yang lebih akurat. Selain itu, partisipasi aktif dalam proses tender dan peningkatan pemahaman terhadap persyaratan pengadaan juga menjadi kunci untuk mengurangi risiko kegagalan. Penelitian ini memberikan wawasan yang berharga bagi pihak-pihak yang terlibat dalam pengadaan barang atau jasa di daerah Pariaman, dengan harapan dapat meningkatkan efisiensi dan efektivitas proses evaluasi penawaran serta mengurangi risiko kegagalan.

Kata kunci: evaluasi penawaran, kegagalan kontraktor, faktor penyebab, pengadaan barang dan jasa, tindakan preventif.

ABSTRACT

Bid evaluation is a crucial stage in the process of procuring goods or services, but failures often occur which can have a negative impact on all parties involved. This research aims to analyze the factors causing contractor failure in evaluating bids in the Pariaman area and recommend appropriate preventive measures. Using the RII data analysis method, this research identifies qualifying, administrative, technical and price evaluation factors that contribute to contractor failure in bidding. The analysis results show that inadequate qualifications, incomplete bid documents, ambiguous technical specifications, and inaccurate price estimates are some of the main factors causing contractor failure. Based on these results, suggested counter measures include improving contractor qualifications, preparing bid documents more carefully, sharpening technical specifications, and more accurate price estimates. In addition, active participation in the tender process and increased understanding of procurement requirements are also key to reducing the risk of failure. This research provides valuable insight for parties involved in the procurement of goods or services in the Pariaman area, with the hope of increasing the efficiency and effectiveness of the bid evaluation process and reducing the risk of failure.

Key words: evaluation, contractor failure, causal factors, procurement of goods and services, preventive measures.